

# НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ



*Уже более года на российском банковском рынке успешно работает первый азербайджанский банк – “Международный банк Азербайджана – Москва”. Его учредитель - Международный банк Азербайджанской Республики, являющийся лидером азербайджанского финансового рынка, был основан в 1992 году на базе Азербайджанского республиканского банка Внешэкономбанка СССР согласно Указу Президента Азербайджанской Республики. На сегодняшний день банк распоряжается примерно 70%-ми активов азербайджанских банков. МБАР является членом SWIFT, Reuters, международных платежных систем VISA International, Europa International и American Express. Он обслуживает более 75%-ов внешнеторгового оборота Азербайджана и около 70%-ов представительств и дочерних компаний трансконтинентальных корпораций, ведущих деятельность на территории Азербайджана. В число клиентов банка входят такие известные компании, как BP-Amoco, Exxon-Mobil, Statoil, Total Fina Elf, Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики, крупнейшие провайдеры мобильной связи Азербайджана AzerCell и Vakcell и многие другие известные предприятия и организации. МБАР имеет также большой опыт в области обслуживания физических лиц.*

В конце января 2003 года “Международному банку Азербайджана – Москва” исполнился год.

Первый год работы любого предприятия, как известно, самый сложный. За это время нужно построить эффективную организацию, разработать и предложить клиентам собственные услуги, организовать широкую и эффективную сеть сбыта, завести тесные деловые связи и контакты с другими банками и предприятиями. В результате упорной командной работы всех сотрудников банка – высококвалифицированных специалистов из России и Азербайджана, все основные задачи были решены. Так, “МБА-Москва” выбрал и установил необходимое программное обеспечение, отладил технологию каждой банковской операции: были сформированы все необходимые органы управления – Правление банка и комитеты, сформированные по принципу западных банков – Комитет по управлению активами и пассивами (КУАП) и Кредитный комитет. Они принимают важнейшие оперативные решения.

В течение года основные усилия менеджмента “МБА-Москва” были направлены на обозначение собственного присутствия и поиск собственной ниши на российском банковском рынке, формирование портфеля услуг, привлечение и обслуживание первых клиентов, выгодное и эффективное вложение средств уставного капитала банка, который составляет 10 миллионов евро. В качестве основных задач банк также рассматривает обеспечение взаимного доступа российских и азербайджанских предприятий и организаций на новые рынки и поиск партнеров в Азербайджане и России. По размерам уставного “МБА-Москва” вошел в 200 крупнейших банков Москвы.

По итогам года чистая прибыль банка составила 45,7 миллионов рублей, валюта баланса к концу года достигла 49,6 миллионов рублей. Банк достиг высокого уровня рентабельности на вложенный капитал – 16,93 %, что существенно выше стандартных показателей международных финансовых институтов. Для подтверждения соответствия финансовых результатов деятельности банка международным стандартам отчетности, банк прошел аудиторскую проверку со стороны международной аудиторской компании “Price Waterhouse Coopers”. За год работы “МБА-Москва” был принят в полноправ-

ные члены таких влиятельных организаций как Ассоциация российских банков, Московский банковский союз, Российская торгово-промышленная палата, Американская торговая палата в Москве, а также заключил ряд соглашений о сотрудничестве с ведущими российскими банками и иностранными банками, представленными в России. Банком было открыто 25 корреспондентских счетов в 12 российских и иностранных банках, работающих на территории РФ, а 5 банков приняли решение открыть корреспондентские счета в “МБА-Москва”.

В число партнеров банка входят такие крупные и известные финансовые организации, как “Коммерцбанк”, “Райффайзенбанк Австрия”, “Сбербанк”, “Внешторгбанк”, “Банк Москвы”, “Московский народный банк” и др.

“МБА-Москва” впервые в финансовой истории Азербайджана принял участие в выдаче синдицированного кредита, организованного ведущим в этой области международным банком “Райффайзенбанк-Австрия”. В кредите также приняли участие Райффайзенбанк-Австрия-Москва, Международный Московский Банк, Банк “Американ Экспресс”, “Юнион Банк оф Калифорния”, “Дрезднербанк”, “Банк США-Берлин” и “Гарантибанк”. Общая сумма синдицированного кредита составила 15 миллионов долларов США. Это событие еще раз подтвердило серьезные намерения “МБА-Москва” активно работать на российском рынке и вкладывать деньги в экономику России.

Удачно построенная инфраструктура позволяет банку предложить широкий спектр финансовых услуг юридическим лицам: сюда входят расчетно-кассовые операции, все виды кредитования, операции с ценными бумагами, документарные и гарантийные операции, и многое другое. Работа по обслуживанию корпоративных клиентов ведется весьма успешно. На 31 декабря 2002 года в банке обслуживалось более 150 счетов юридических лиц при достаточно благоприятной динамике роста (прирост открытых счетов составляет приблизительно 25% в квартал).

Значительных успехов “МБА-Москва” достиг в развитии системы переводов физических лиц. В 2002 год с марта по декабрь банк обслужил около 4000 переводов между Азербайджаном и Россией. Темпы роста за II полугодие 2002 года составил более 200% в квартал. В области переводов физических лиц “МБА-Москва” наладил тесные партнерские отношения с крупнейшими российскими банками – Сберегательным Банком РФ, Банком Москвы, Внешторгбанком, Банком “Менатеп – Санкт-



Петербург”, которые любезно предоставили для этих целей свои широкие филиальные сети.

Все филиалы материнского банка, являющегося, безусловно, основным партнером “МБА-Москва” в Азербайджане, охвачены единой компьютерной сетью и средства, которые переводят из России в Азербайджан, могут быть получены в любом из сорока азербайджанских филиалов. Таким образом, банк не только занял перспективный и доселе не востребованный сегмент рынка, но и выполнил свою социальную миссию по обеспечению граждан России и Азербайджана эффективным, надежным и экономичным средством переводов денежных средств между двумя странами.

Банк успешно произвел первичное освоение уставного капитала. Руководствуясь утвержденной кредитной политикой, имеющей консервативную направленность, “МБА-Москва” довел размеры собственного портфеля коммерческих кредитов до 876 тыс. долларов США.

В планы “МБА-Москва” на ближайший год входит формулирование собственной среднесрочной стратегии роста, увеличение операций по размещению средств, в особенности кредитных и казначейских, расширение собственной сети в России путем открытия филиала в г. Санкт-Петербург и ряда дополнительных пунктов обслуживания по г. Москва. Среди более долгосрочных и фундаментальных планов банка можно назвать построение в банке современной системы корпоративного управления по западному образцу, выход на рынок обслуживания счетов физических лиц и дальнейшая активизация операций на российском фондовом рынке. Банк смотрит в будущее с энтузиазмом и готовностью к дальнейшему качественному росту. 🍀

*Дурдана ГУМБАТОВА*